

**Article 1 Scope**

1. The Standard Conditions solely apply between businessmen.
2. The following Standard Conditions of the German Textile Industry solely apply to all of the seller's deliveries and services. The seller does not recognize the buyer's general terms and conditions of business, unless the seller would have expressly consented to their validity in writing. This rule also applies whenever the seller carries out the services unreservedly while being aware of the conflicting terms and conditions of business, or those which differ from these Standard Conditions.

Article 2 Place of performance, delivery and acceptance

1. The place of performance (*domicilium executandi*) for all services arising from the delivery contract is the place of the seller's trading branch office.
2. The goods will be delivered from the inland factory. The buyer will bear the cost of despatch. The buyer can determine the freight forwarder or carrier. The goods will be sent uninsured. A notification of despatch can be agreed.
3. The buyer will bear the costs of packing and packaging for special packing and packaging.
4. Sorted partial consignments and combinations of them which are suitable for sale must be sent in a timely manner and notified in advance. Unsorted consignments are only allowed to be sent with the buyer's consent.
5. If the buyer is to blame for not accepting the goods punctually, then the right will be vested in the seller at his discretion either to charge immediate payment for the goods (back-order invoice) or to withdraw from the contract or to demand compensatory damages.

Article 3 Place of jurisdiction

1. The place of jurisdiction (*domicilium disputandi*) (also for accepting bills of exchange and cheques) is the place where one of the parties has its trading branch office in Germany, according to the plaintiff's choice. The plaintiff is also entitled to bring a lawsuit at the registered office of the professional or cartel organization that is responsible for the seller (chosen place). The court that is invoked first of all has jurisdiction.

Article 4 Content of the contract

1. The goods will be delivered on determined dates (working day or a determined calendar week). All of the sales will only be concluded with the determined quantities, articles, qualities and fixed prices. Both parties are bound to this arrangement. No commissioning business will be transacted.
2. Block orders are permissible and the time limits for them must be determined when the contract is concluded. The time limit for acceptance is not allowed to be more than 12 months.

Article 5 Interrupted delivery

1. The time limit for delivery and acceptance will be prolonged without further ado by the duration of the hindrance but up to 5 weeks at the most, or in the event of force majeure, or an industrial dispute for which the one of the contracting parties is not responsible or another operational interruption for which he is not to blame, which has lasted for longer than one week or will probably last for more than one week. The prolongation will only commence when the other party is immediately informed about the reason for the hindrance, as soon as it is evident that the period of delivery or the time limit for acceptance cannot be met.
2. If the delivery is not made or the acceptance is not given within the prolonged period of the delivery or the time limit for acceptance in the cases that Clause 1 mentions, then the other contracting party can withdraw from the contract after giving 12 calendar days of notice.
3. Claims for compensatory damages are excluded in the cases that Clause 1 mentions, if the respective contracting party has fulfilled his obligations according to Clause 1.

Article 6 Time limit for subsequent delivery

1. A time limit of 12 calendar days for subsequent delivery will run after the period of delivery has expired, without declaring a time limit for subsequent delivery. The buyer can withdraw from the contract by means of a written declaration after this time limit has expired. If the buyer wants to claim compensatory damages instead of performance, then he must give 4 weeks of notice to the seller in writing after the agreed period of delivery has expired. The legal regulations about dispensing with giving notice (Article 281, Para. 2 and Article 323, Para. 2 of the German Civil Code) remain unaffected.
2. The time limit for subsequent delivery is 5 working days for stocked goods and NOS (never out of stock) goods that are ready for despatch. The buyer must be informed immediately in the case of non-delivery. The provisions of Clause 1 apply otherwise.
3. The buyer's claims because of delayed delivery will be excluded before the time limit for subsequent delivery expires, insofar as Clauses 2 and 3 of Article 8 do not apply.

Article 7 Customer's complaint

1. The customer's complaints about apparent defects must be sent to the seller within 12 working days at the latest after receiving the goods. The buyer has to complain to the seller about latent defects immediately after discovering them.
2. Every complaint about apparent defects will be excluded after cutting the delivered goods or beginning to process them otherwise.
3. Slight technically unavoidable divergences of quality, colour, width, weight, equipment or design do not represent any material defects or redhibitory defects. This rule also applies to the commercially customary divergences, unless the seller has declared in writing that the delivery will be made according to samples.
4. If the customer's complaints are justified, then the buyer has the right to a repair or a delivery of flawless goods as replacements - according to the seller's choice - within 12 working days after the seller has received the returned goods. If the subsequent performance fails, then the buyer only has the right to reduce the purchase price or to withdraw from the contract, insofar as Clauses 2 and 3 of Article 8 apply.
5. If the customer's complaint is not made on time, then the goods will apply as accepted.

Article 8 Compensatory damages

1. The buyer's claims for compensatory damages are excluded, insofar as nothing divergent is regulated in these conditions.
2. The exclusion in Clause 1 does not apply, insofar as there is liability according to the Product Liability Law, or in cases of (criminal) intent or gross negligence of the proprietor, legal representatives or managers, or in the case of fraud, non-compliance with the undertaken guarantee, or culpable injury of the life, limb or health, or culpable infringement of essential contractual duties; essential contractual duties are those which characterize fulfilment of the contract and on which the buyer must rely. However, a claim for compensatory damages because of infringing essential contractual duties is limited to the contractually typical and foreseeable damages, insofar as no case other than that which is mentioned in Line 1 is present.
3. An alteration of the burden of proof to the buyer's disadvantage is not connected with the aforementioned regulations.

Article 9 Payment

1. The invoice will be issued on the day of the delivery or on the day when the goods are provided. It is basically excluded to postpone the due date for payment (fixed date of value).
2. Invoices are payable:
 - a) with a prompt discount of 4 %, within 10 days after presenting the invoice and despatching the goods,
 - b) with a discount of 2.25 %, from 11th to 30th day after presenting the invoice and despatching the goods,
 - c) net from 31st to 60th day after presenting the invoice and despatching the goods.
 Default will commence from the 61st day onwards according to Article 286, Para. 2, No. 1 of the German Civil Code.
3. If the seller accepts a bill of exchange instead of cash, a cheque, or a bank transfer, then a surcharge of 1 % of the bill of exchange's sum will be charged for accepting the bill of exchange after the 61st day from presenting the invoice and despatching the goods.
4. Payment can be regulated in the following manner instead of the aforementioned regulation, insofar as the buyer binds himself to it for at least 12 months.

Invoices from:	For settling with 4% discount on:	For settling with 2.25% discount on:	For settling net on:
1st to 10th of a month	15th of the same month	5th of the next month	5th of the month after next
11th to 20th of a month	25th of the same month	15th of the next month	15th of the month after next
21st to the last day of a month	5th of the next month	25th of the next month	25th of the month after next

5. Clauses 1 to 3 apply accordingly to the type of regulation.
6. Alterations of the regulating method must be announced 3 months beforehand.
7. Payments will always be utilized for settling the oldest due debt or account payable plus the accrued interest on arrears.
8. The conclusive credit entry in the seller's bank account is decisive for the timeliness of payment.

Article 10 Payment after the due date

1. Interest of 9 per cent above the respective basic interest rate will be charged for the purposes of Article 247 of the German Civil Code in the case of payments that are made after the due date. Article 288 of the German Civil Code applies otherwise.
2. The seller is not obligated to make any further deliveries from the current delivery contracts before all of the due invoiced amounts including interest have been paid in full. The right to claim further damages arising from default is reserved.
3. If the pecuniary circumstances essentially worsen, like for example imminent insolvency or defaulted payment, then the seller can refuse the performance that is incumbent on him, or he withdraw from these delivery contracts after giving 12 calendar days of notice, regarding all of the delivery contracts that are based on the same legal relationship. Article 321 of the German Civil Code applies otherwise. Article 119 of the Insolvency Ordinance remains unaffected.



M E D I C O

STANDARD CONDITIONS OF THE GERMAN TEXTILE INDUSTRY

Edition of 1st January 2020

Article 11 Setoff and retention

1. It is only permissible to set off or retain due invoiced amounts against undisputed or legally established debt claims, insofar as the matter does not concern claims for compensatory damages which are closely connected with the buyer's claim to faultless contractual fulfilment.

Article 12 Reservation of ownership

1. The goods remain the seller's property until full payment of all debt claims arising from deliveries of goods according to the general business connection, including secondary debt claims, claims for compensatory damages and encashment of cheques and bills of exchange. The reservation of ownership also exists whenever the seller's individual debt claims are included in a current invoice and the balance will be accounted for and recognized.

2. If the buyer connects, mixes or processes the conditional commodity with a new moveable article, then this takes place for the seller without him being obligated by it as a result. The buyer does not acquire ownership of the new article according to Article 947 et seq. of the German Civil Code through connecting, mixing or processing it. If it is connected, mixed or processed with articles that do not belong to the seller, then the seller will acquire co-ownership of the new article according to the proportion of his conditional commodity's invoiced value in relation to the total value.

3. Insofar as a central regulating office which undertakes the del credere is engaged between the seller and the buyer, the seller assigns his ownership when he despatches the goods to the central regulating office, with the suspensive condition that the central regulator pays the purchase price. The buyer will only be freed [from his obligatory payment] when the central regulator makes the payment.

4. The buyer is only entitled to resell or reprocess the goods subject to considering the following conditions.

a) The seller is only allowed to sell or process the conditional commodity in the ordinary course of business, insofar as his pecuniary circumstances do not essentially worsen subsequently.

b) The buyer assigns herewith to the seller the debt claim with all secondary rights arising from reselling the conditional commodity, including any debt claims on the balance. The seller accepts this assignment.

c) If the goods have been connected, mixed or processed and if the seller has acquired co-ownership of the new article according to the amount of his invoiced value, then the debt claim against the purchase price will be proportionately vested in him in relation to the value of his rights to the goods.

d) If the buyer sells the debt claim within the framework of genuine factoring, then the buyer assigns to the seller his substituting debt claim against the factor and he forwards to the seller his proceeds from the sale proportionately in relation to the value of the seller's rights to the goods. The buyer is obligated to disclose the assignment to the factor whenever he is more than 10 days in arrears with settling an invoice or whenever his pecuniary circumstances worsen essentially. The seller accepts this assignment.

e) The buyer is empowered to collect the assigned debt claim, provided that he complies with his obligatory payments. The collecting empowerment will lapse in the case that the buyer defaults on payment or if the buyer's pecuniary circumstances essentially worsen. The buyer will authorize the seller in this case to inform the buyer's customer about the assignment and to collect the debt claim himself. The buyer must give the requisite information for making a claim against the assigned debt claims and he must allow this information to be checked. In particular, he has to hand over to the seller on demand a precise list of the debt claims that are vested in him with the name and address of the buyer's customer, the amount of the individual debt claims, invoicing dates, etc.

5. If the value of the security that exists for the seller exceeds all of his debt claims by more than 10 %, then the seller will be obligated at the buyer's request in this respect to release the security or securities) at his discretion.

6. It is impermissible to pledge or assign the conditional commodity or assigned debt claims as security. The seller must be informed about pledging immediately, subject to giving information about the pledge's creditor.

7. If the seller repossesses the delivered article by means of exercising his right to reservation of ownership, then that action does not automatically imply a withdrawal from the contract. The seller can satisfy himself through selling the repossessed conditional commodity by private treaty.

8. The buyer will safekeep the conditional commodity for the seller. He has to insure it against the usual risks like for example fire, theft and water to the customary extent. The buyer assigns herewith his claims for compensation to the seller according to the amount of the invoiced value, which are vested in him from damages of the aforementioned kind against insurance companies or other third parties who are obligated to pay compensation. The seller accepts the assignment.

9. All of the debt claims as well as the rights arising from the reservation of ownership to all of the special forms that stipulated in these conditions will remain in existence until full release from any accounts payable (cheques and bills of exchange) which the seller has received in the buyer's interests. The buyer is basically permitted in the case of Line 1 to operate factoring for his external accounts receivable. However, he has to inform the seller about this matter before receiving these accounts receivable.

Article 13 Applicable law

The law of the Federal Republic of Germany applies. The United Nations Convention Contracts for the International Sales of Goods (CISG) dated 11th April 1980 is excluded.



EINHEITSBEDINGUNGEN DER DEUTSCHEN TEXTILWIRTSCHAFT
in der Fassung vom 01.01.2020

§1 Geltungsbereich

1. Die Einheitsbedingungen gelten ausschließlich zwischen Kaufleuten.
2. Für alle Lieferungen und Leistungen des Verkäufers gelten ausschließlich die nachstehenden Einheitsbedingungen der deutschen Textilwirtschaft. Allgemeine Geschäftsbedingungen des Käufers erkennt der Verkäufer nicht an, es sei denn, der Verkäufer hätte ihrer Geltung ausdrücklich schriftlich zugestimmt. Dies gilt auch dann, wenn der Verkäufer die Leistungen in Kenntnis entgegenstehender oder von den vorliegenden Einheitsbedingungen abweichender Geschäftsbedingungen vorbehaltlos ausführt.

§2 Erfüllungsort, Lieferung und Abnahme

1. Erfüllungsort für alle Leistungen aus dem Lieferungsvertrag ist der Ort der Handelsniederlassung des Verkäufers.
2. Die Lieferung der Ware erfolgt ab inländischem Werk. Diese Versandkosten trägt der Käufer. Der Käufer kann den Frachtführer bestimmen. Die Ware ist unversichert zu versenden. Ein Lieferavis kann vereinbart werden.
3. Verpackungskosten für Spezialverpackungen werden vom Käufer getragen.
4. Sortierte und bei Kombinationen verkaufsgerechte Teilsendungen müssen zeitnah erfolgen und sind vorher anzukündigen. Unsortierte sind nur mit Zustimmung des Käufers statthaft.
5. Wenn infolge des Verschuldens des Käufers die Abnahme nicht rechtzeitig erfolgt, so steht dem Verkäufer nach seiner Wahl das Recht zu, nach Ablauf einer zu setzenden Nachfrist von 12 Kalendertagen entweder die Ware mit sofortiger Fälligkeit in Rechnung zu stellen (Rückstandsrechnung) oder vom Verträge zurückzutreten oder Schadensersatz zu verlangen.

§3 Gerichtsstand

1. Gerichtsstand (auch für Wechsel- und Scheckklagen) ist nach Wahl des Klägers der Ort einer deutschen Handelsniederlassung einer der Parteien. Der Kläger ist auch berechtigt, am Sitz der für den Verkäufer zuständigen Fach- oder Kartellorganisation zu klagen. Das zuerst angerufene Gericht ist zuständig.

§4 Vertragsinhalt

1. Die Lieferung der Ware erfolgt zu bestimmten Terminen (Werktag oder eine bestimmte Kalenderwoche). Alle Verkäufe werden nur zu bestimmten Mengen, Artikeln, Qualitäten und festen Preisen abgeschlossen. Hieran sind beide Parteien gebunden. Kommissionsgeschäfte werden nicht getätigt.
2. Blockaufträge sind zulässig und müssen bei Vertragsabschluss befristet werden. Die Abnahmefrist darf höchstens 12 Monate betragen.

§5 Unterbrechung der Lieferung

1. Bei höherer Gewalt, von einer Vertragspartei nicht zu vertretenden Arbeitskampfmaßnahmen und sonstigen unverschuldeten Betriebsstörungen, die länger als eine Woche gedauert haben oder voraussichtlich dauern, wird die Lieferungs- bzw. Abnahmefrist ohne Weiteres um die Dauer der Behinderung, längstens jedoch um 5 Wochen verlängert. Die Verlängerung tritt nur ein, wenn der anderen Partei unverzüglich Kenntnis von dem Grund der Behinderung gegeben wird, sobald zu übersehen ist, dass die Lieferungs- bzw. Abnahmefrist nicht eingehalten werden kann.
2. Ist die Lieferung bzw. Abnahme in den in Ziff. 1 genannten Fällen nicht innerhalb der verlängerten Lieferungs- bzw. Abnahmefrist erfolgt, kann die andere Vertragspartei nach Ablauf einer zu setzenden Nachfrist von 12 Kalendertagen vom Vertrag zurücktreten.
3. Schadensersatzansprüche sind in den Fällen von Ziff. 1 ausgeschlossen, wenn die jeweilige Vertragspartei ihrer Obliegenheit gem. Ziff. 1 genügt hat.

§6 Nachlieferungsfrist

1. Nach Ablauf der Lieferfrist wird ohne Erklärung eine Nachlieferungsfrist von 12 Kalendertagen in Lauf gesetzt. Nach Ablauf dieser Frist kann der Käufer durch schriftliche Erklärung vom Vertrag zurücktreten. Will der Käufer Schadensersatz statt der Leistung beanspruchen, muss er dem Verkäufer nach Ablauf der vereinbarten Lieferfrist schriftlich eine 4-Wochenfrist setzen. Die gesetzlichen Regelungen über die Entbehrlichkeit der Fristsetzung (§ 281 Abs. 2, § 323 Abs. 2 BGB) bleiben unberührt.
2. Für versandfertige Lagerware und NOS-Ware – „Never-out-of-Stock“ – beträgt die Nachlieferungsfrist 5 Werktage. Bei Nichtlieferung ist der Käufer unverzüglich zu informieren. Im Übrigen gelten die Bestimmungen der Ziff. 1.
3. Vor Ablauf der Nachlieferungsfrist sind Ansprüche des Käufers wegen verspäteter Lieferung ausgeschlossen, soweit § 8 Ziff. 2 und 3 keine Anwendung finden.

§7 Mängelrüge

1. Mängelrügen sind bei offenen Mängeln spätestens innerhalb von 12 Kalendertagen nach Empfang der Ware an den Verkäufer abzusenden. Versteckte Mängel hat der Käufer unverzüglich nach deren Entdeckung gegenüber dem Verkäufer zu rügen.
2. Nach Zuschnitt oder sonst begonnener Verarbeitung der gelieferten Ware ist jede Beanstandung offener Mängel ausgeschlossen.
3. Geringe, technisch nicht vermeidbare Abweichungen der Qualität, Farbe, Breite, des Gewichts, der Ausrüstung oder des Dessins stellen keinen Sachmangel dar. Dies gilt auch für handelsübliche Abweichungen, es sei denn, dass der Verkäufer eine mustergetreue Lieferung schriftlich erklärt hat.

4. Bei berechtigten Mängelrügen hat der Käufer nach Wahl des Verkäufers das Recht auf Nachbesserung oder Lieferung mangelfreier Ersatzware innerhalb von 12 Kalendertagen nach Rückempfang der Ware. In diesem Fall trägt der Verkäufer die Frachtkosten. Ist die Nacherfüllung fehlgeschlagen, hat der Käufer nur das Recht, den Kaufpreis zu mindern oder vom Vertrag zurückzutreten, sofern nicht § 8 Ziff. 2 und 3 Anwendung finden.
5. Ist die Mängelrüge nicht fristgerecht erfolgt, gilt die Ware als genehmigt.

§8 Schadensersatz

1. Schadensersatzansprüche des Käufers sind ausgeschlossen, sofern in diesen Bedingungen nichts Abweichendes geregelt ist.
2. Der Ausschluss in Ziff. 1 gilt nicht, soweit eine Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz, bei Vorsatz, grober Fahrlässigkeit von Inhabern, gesetzlichen Vertretern und leitenden Angestellten, bei Arglist, bei Nichteinhaltung einer übernommenen Garantie, bei der schuldhaften Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit oder bei der schuldhaften Verletzung wesentlicher Vertragspflichten besteht; wesentliche Vertragspflichten sind solche, deren Erfüllung den Vertrag prägen und auf die der Käufer vertrauen darf. Ein Schadensersatzanspruch wegen Verletzung wesentlicher Vertragspflichten ist jedoch auf den vertragstypischen und vorhersehbaren Schaden begrenzt, soweit kein anderer in Satz 1 genannter Fall vorliegt.
3. Eine Änderung der Beweislast zum Nachteil des Käufers ist mit den vorstehenden Regelungen nicht verbunden.

§9 Zahlung

1. Die Rechnung wird zum Tage der Lieferung bzw. der Bereitstellung der Ware ausgestellt. Ein Hinausschieben der Fälligkeit (Valutierung) ist grundsätzlich ausgeschlossen.
2. Rechnungen sind zahlbar:
1. innerhalb von 10 Tagen nach Rechnungsstellung und Warenversand mit 4% Eiskonto
2. ab 11. bis 30. Tag nach Rechnungsstellung und Warenversand mit 2,25% Skonto
3. ab 31. bis 60. Tag nach Rechnungsstellung und Warenversand netto
Ab dem 61. Tag tritt Verzug gemäß § 286 Abs. 2 Nr.1 BGB ein.
3. Werden anstelle von barem Geld, Scheck oder Überweisung vom Verkäufer Wechsel angenommen, so wird bei der Hereinnahme der Wechsel nach dem Nettoziel vom 61. Tage ab Rechnungsstellung und Warenversand ein Zuschlag von 1% der Wechselsumme berechnet.
4. Statt der vorstehenden Regelung kann wie folgt reguliert werden, sofern sich der Käufer hieran mindestens 12 Monate bindet:

Rechnungen ab	Zu begleichen mit 4% Skonto am	Zu begleichen mit 2,25% Skonto am	Zu begleichen netto am
1.-10. eines Monats	15. d. gleichen Monats	5. d. nächsten Monats	5. d. übernächsten Monats
11.-20. eines Monats	25. d. gleichen Monats	15. d. gleichen Monats	15. d. übernächsten Monats
21.-Ende eines Monats	5. d. nächsten Monats	25. d. gleichen Monats	25. d. übernächsten Monats

Für die Regulierungsart gelten die Ziff. 1-3 entsprechend.
5. Änderungen der Regulierungsweise sind 3 Monate vorher anzukündigen.
6. Zahlungen werden stets zur Begleichung der ältesten fälligen Schuldposten zusätzlich der darauf aufgelaufenen Verzugszinsen verwendet.
7. Maßgeblich für die Rechtzeitigkeit der Zahlung ist die endgültige Gutschrift auf dem Konto des Verkäufers.

§10 Zahlung nach Fälligkeit

1. Bei Zahlungen nach Fälligkeit werden Zinsen von 9 Prozentpunkten über dem jeweiligen Basiszinssatz im Sinne von § 247 BGB berechnet. Im Übrigen findet § 288 BGB Anwendung.
2. Vor vollständiger Zahlung fälliger Rechnungsbeträge einschließlich Zinsen ist der Verkäufer zu keiner weiteren Lieferung aus laufenden Lieferverträgen verpflichtet. Die Geltendmachung eines Verzugsschadens bleibt vorbehalten.
3. Bei wesentlicher erung der Vermögensverhältnisse, wie z.B. drohender Zahlungsunfähigkeit oder Zahlungsverzug, kann der Verkäufer bei allen Lieferverträgen, die auf demselben rechtlichen Verhältnis beruhen, die ihm obliegende Leistung verweigern oder nach Setzung einer Nachfrist von 12 Kalendertagen von diesen Lieferverträgen zurücktreten. Im Übrigen gilt § 321 BGB. § 119 InsO bleibt unberührt.

§11 Aufrechnung und Zurückbehaltung

1. Die Aufrechnung und Zurückbehaltung fälliger Rechnungsbeträge ist nur mit unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderungen zulässig, soweit es sich dabei nicht um Schadensersatzansprüche handelt, die in engem Zusammenhang zum Anspruch des Käufers auf mangelfreie Vertragserfüllung stehen.



M E D I C O

EINHEITSBEDINGUNGEN DER DEUTSCHEN TEXTILWIRTSCHAFT
der Fassung vom 01.01.2020

§12 Eigentumsvorbehalt

1. Die Ware bleibt bis zur vollständigen Bezahlung sämtlicher Forderungen aus Warenlieferungen aus der gesamten Geschäftsverbindung, einschließlich Nebenforderungen, Schadensersatzansprüchen und Einlösungen von Schecks und Wechseln, Eigentum des Verkäufers. Der Eigentumsvorbehalt bleibt auch dann bestehen, wenn einzelne Forderungen des Verkäufers in eine laufende Rechnung aufgenommen werden und der Saldo gezogen und anerkannt wird.

2. Wird die Vorbehaltsware vom Käufer zu einer neuen beweglichen Sache verbunden, vermischt oder verarbeitet, so erfolgt dies für den Verkäufer, ohne dass dieser hieraus verpflichtet wird. Durch die Verbindung, Vermischung oder Verarbeitung erwirbt der Käufer nicht das Eigentum gem. §§ 947 ff. BGB an der neuen Sache. Bei Verbindung, Vermischung oder Verarbeitung mit nicht dem Verkäufer gehörenden Sachen erwirbt der Verkäufer Miteigentum an der neuen Sache nach dem Verhältnis des Fakturenwertes seiner Vorbehaltsware zum Gesamtwert.

3. Sofern in die Geschäftsabwicklung zwischen Verkäufer und Käufer eine zentralregulierende Stelle eingeschaltet ist, die das Delkredere übernimmt, überträgt der Verkäufer das Eigentum bei Versendung der Ware an die zentralregulierende Stelle mit der aufschiebenden Bedingung der Zahlung des Kaufpreises durch den Zentralregulierer. Der Käufer wird erst mit Zahlung durch den Zentralregulierer frei.

4. Der Käufer ist zur Weiterveräußerung oder zur Weiterverarbeitung nur unter der Berücksichtigung der nachfolgenden Bedingungen berechtigt:

a) Der Käufer darf die Vorbehaltsware nur im ordnungsgemäßen Geschäftsbetrieb veräußern oder verarbeiten, sofern sich sein Vermögensverhältnis nicht nachträglich wesentlich verschlechtern.

b) Der Käufer tritt hiermit die Forderung mit allen Nebenrechten aus dem Weiterverkauf der Vorbehaltsware – einschließlich etwaiger Saldoforderungen – an den Verkäufer ab. Der Verkäufer nimmt diese Abtretung an.

c) Wurde die Ware verbunden, vermischt oder verarbeitet und hat der Verkäufer hieran in Höhe seines Fakturenwertes Miteigentum erlangt, steht ihm die Kaufpreisforderung anteilig zum Wert seiner Rechte an der Ware zu.

d) Hat der Käufer die Forderung im Rahmen des echten Factorings verkauft, tritt der Käufer die an ihre Stelle tretende Forderung gegen den Factor an den Verkäufer ab und leitet seinen Verkaufserlös anteilig zum Wert der Rechte des Verkäufers an der Ware an den Verkäufer weiter. Der Käufer ist verpflichtet, dem Factor die Abtretung offenzulegen, wenn er mit der Begleichung einer Rechnung mehr als 10 Tage überfällig ist oder wenn sich seine Vermögensverhältnisse wesentlich verschlechtern. Der Verkäufer nimmt diese Abtretung an.

e) Der Käufer ist ermächtigt, solange er seinen Zahlungsverpflichtungen nachkommt, die abgetretenen Forderungen einzuziehen. Die Einziehungsermächtigung erlischt bei Zahlungsverzug des Käufers oder bei wesentlicher Verschlechterung der Vermögensverhältnisse des Käufers. In diesem Falle wird der Verkäufer hiermit vom Käufer bevollmächtigt, die Abnehmer von der Abtretung zu unterrichten und die Forderungen selbst einzuziehen. Für die Geltendmachung der abgetretenen Forderungen muss der Käufer die notwendigen Auskünfte erteilen und die Überprüfung dieser Auskünfte gestatten. Insbesondere hat er dem Verkäufer auf Verlangen eine genaue Aufstellung der ihm zustehenden Forderungen mit Namen und Anschrift der Abnehmer, Höhe der einzelnen Forderungen, Rechnungsdatum usw. auszuhändigen.

5. Übersteigt der Wert der für den Verkäufer bestehenden Sicherheit dessen sämtliche Forderungen um mehr als 10 %, so ist der Verkäufer auf Verlangen des Käufers insoweit zur Freigabe von Sicherheiten nach seiner Wahl verpflichtet.

6. Verpfändung oder Sicherungsübereignung der Vorbehaltsware bzw. der abgetretenen Forderungen sind unzulässig. Von Pfändungen ist der Verkäufer unter Angabe des Pfändungsgläubigers sofort zu unterrichten.

7. Nimmt der Verkäufer in Ausübung seines Eigentumsvorbehaltsrechts den Liefergegenstand zurück, so liegt darin nicht automatisch ein Rücktritt vom Vertrag vor. Der Verkäufer kann sich aus der zurückgenommenen Vorbehaltsware durch freihändigen Verkauf befriedigen.

8. Der Käufer verwahrt die Vorbehaltsware für den Verkäufer unentgeltlich. Er hat sie gegen die üblichen Gefahren, wie z.B. Feuer, Diebstahl und Wasser, im gebräuchlichen Umfang zu versichern. Der Käufer tritt hiermit seine Schadensersatzansprüche, die ihm aus Schäden der obengenannten Art gegen Versicherungsgesellschaften oder sonstige Ersatzverpflichtete zustehen, an den Verkäufer in Höhe des Fakturenwertes der Ware ab. Der Verkäufer nimmt die Abtretung an.

9. Sämtliche Forderungen sowie Rechte aus dem Eigentumsvorbehalt an allen in diesen Bedingungen festgelegten Sonderformen bleiben bis zur vollständigen Freistellung aus Eventualverbindlichkeiten (Scheck-Wechsel), die der Verkäufer im Interesse des Käufers eingegangen ist, bestehen. Dem Käufer ist es im Falle des Satzes 1 grundsätzlich gestattet, Factoring für seine Außenstände zu betreiben. Er hat jedoch vor Eingehen von Eventualverbindlichkeiten den Verkäufer darüber zu informieren.

§13 Anwenbares Recht

Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Das Übereinkommen der Nationen über Verträge über den internationalen Warenkauf vom 11.04.1980 ausgeschlossen.